



Guter Start ins neue Jahr: Valutec hat 2014 bereits Kanaltrockner nach Russland sowie Norwegen verkauft

Bildquelle: Valutec



Robert Larsson: „Der Auftrag von AsiaLes in Khabarovsk ist ein strategischer Durchbruch für uns.“

Blitzstart 2014

Projekte in Asien und Europa realisiert

Weltweit erwarten Sägewerke einen Konjunkturaufschwung. Eines davon ist AsiaLes in Khabarovsk/RU. Valutec, Skelleftea/SE, lieferte acht Kanaltrockner und drei Kammertrockner nach Ostrussland. Die Hauptgründe für die Auftragserteilung waren die belastbaren Konstruktionen, die niedrigen Betriebskosten sowie die Zuverlässigkeit.

Die ersten Gespräche fanden vor fast zwei Jahren statt. Der Kunde nahm sorgfältige Vergleiche zwischen Anbietern vor. Unsere Kombination aus Qualität und Kosteneffektivität über einen längeren Zeitraum hinweg stellt für ihn die beste Alternative dar“, erklärt Robert Larsson, Geschäftsführer von Valutec, das in Europa zu den führenden Herstellern von Holz Trocknungsanlagen zählt. Für AsiaLes war es auch von Vorteil, dass die Trockner aus Edelstahl bestehen, speziell an anspruchsvolle Bedingungen angepasst sind und auch bei niedrigen Temperaturen effektiv arbeiten. „Wir freuen uns sehr, dass die Entscheidung zu unseren Gunsten ausfiel, weil wir uns durch zuverlässige Lieferungen und Produkte auszeichnen, die über lange Zeiträume hinweg eine hohe Verfügbarkeit aufweisen. Außerdem sprachen die günstigen Energiekosten pro getrocknetem Kubikmeter für uns“, sagt Robert Larsson.

Etablierung in Russland

Der Auftrag von AsiaLes ist für Valutec eines der größten Geschäfte aller Zeiten, aus dem der Konzern Einnahmen in Höhe von fast einem Viertel des Jahresumsatzes erzielen kann. „Mit diesem Projekt etablieren wir uns auch im östlichen Russland. Dieser Auftrag ist ein wichtiger strategischer Erfolg“, freut sich Larsson.

Bisher hat Valutec viele Projekte in den westlichen Teilen von Russland durchgeführt, wo sich mehrere Sägewerke zur Modernisierung der Produktion für die Investition in Kanaltrockner entschieden haben. Eines davon ist das zum Sibles-Konzern gehörende Sägewerk Maltat. In den vergangenen Jahren lief dort in den Sägewerken ein umfangreiches Investitionsprogramm mit

dem Kauf von acht Valutec-Kanaltrocknern, von denen fünf bereits vor Ort installiert worden sind. „Im Sägewerk von Verhnepashino werden wir die Kapazität von 300.000 m³ auf 550.000 m³ steigern, sobald der Ausbau im Jahr 2016 komplett abgeschlossen worden ist“, informiert Andrej Danilov, Sägewerksleiter bei Maltat.

Führend bei Kanaltrocknern

Im Rahmen des Investitionsprogramms hat Maltat ausschließlich führende Hersteller beauftragt. Ein Beispiel dafür ist das amerikanische Unternehmen USNR, welches weltweit schon viele Sägewerke gebaut hat. Die Holzsortieranlage stammt vom finnischen Unternehmen Timbermatic, während der Kessel vom russischen Hersteller Geysler Thermowood produziert wurde. Bei den Holz Trocknern waren die hohe Verfügbarkeit und die niedrigen Betriebskosten der Kanaltrockner von Valutec entscheidend für die Auftragserteilung.

„Dieses Unternehmen ist führend auf dem Gebiet der Kanaltrockner und wir sind der Ansicht, dass nur die modernsten Anlagen unseren Zielvorgaben entsprechen und uns bei der Erreichung unserer Ziele helfen können“, erklärt Danilov.

Neben der positiven Entwicklung in Russland konnte Valutec auch den Verkauf von zwei Kanaltrocknern an das Sägewerk Moelvans im norwegischen Sokna verzeichnen. „Wir haben kürzlich ein erfolgreiches Projekt bei einer anderen Anlage von Moelven durchgeführt, was sich wahrscheinlich auf diese Entscheidung ausgewirkt hat“, vermutet Robert Larsson. „Das nehmen wir als Bestätigung für unsere Arbeits- und Vorgehensweise. Wir möchten langfristige Beziehungen zu unseren Sägewerken und gelungenen Projekten aufbauen.“



Trockner von AsiaLes: Das Unternehmen beliefert China und Japan

DATEN & FAKTEN	
VALUTEC	
Gründung:	1945
Geschäftsführer:	Robert Larsson
Standorte:	Skelleftea/SE (Zentrale), Sollentuna/SE
Geschäftsfelder:	Kanaltrockner, Trockenkammern, Thermoholzkammern, Steuerungssysteme

Dabei sind Trocknungsanlagen, die den hohen Erwartungen entsprechen, wichtige Voraussetzungen. Wir sehen dem weiteren Wachstum auf dem norwegischen Markt positiv entgegen.“

Moderne Steuerung beliebt

Außerdem ist das Interesse an Valutecs Steuersystem weiterhin groß. Im vergangenen Jahr wurde mit 158 verkauften Systemen ein neuer Rekord aufgestellt. 2014 wurden bereits 70 Systeme an Sägewerke in ganz Nordeuropa verkauft.

„Unsere modernen Steuersysteme sind führend auf dem Markt. Sie sorgen dafür, dass die richtige Menge Energie genutzt wird und die Holzwaren immer die richtige Qualität haben. Dass gegenwärtig so viele Systeme gekauft werden, liegt sicherlich daran, dass die Sägewerksbranche sehr umkämpft ist und man seine Produktion kostenoptimiert gestalten muss, wenn man damit Geld verdienen will“, erklärt der Geschäftsführer. ◀